

BRÈXIT: PREGUNTES FREQUENTS

Si la teva empresa té relacions amb el Regne Unit, ja siguin directes o indirectes, l'acord final del Brèxit pot generar moltes incerteses. Et responem les preguntes freqüents que et pots fer sobre duanes, logística, marc legal o fiscalitat

Context del Brèxit

Quin és el resultat de les negociacions?

El 24/12/2020 la Unió Europea i el Regne Unit van arribar a un principi d'Acord Comercial i de Cooperació per governar les seves relacions, ara que el Regne Unit ha abandonat de forma efectiva la UE.

La falta de temps per ratificar l'acord abans no finalitzés el període de transició el 31/12/2020 ha fet que ambdues parts n'acordessin l'aplicació de forma provisional a partir de l'1/1/2021. D'aquesta manera, el Parlament Europeu dels 27 disposa de temps fins al 28/2/2020 per ratificar i signar l'acord.

El nou Acord de Cooperació i Comerç UE-Regne Unit no coincidirà en cap cas amb el nivell de cooperació que existia mentre el Regne Unit era membre de la UE, però va molt més enllà dels tradicionals acords de lliure comerç i proporciona una base sòlida per preservar la llarga relació d'amistat i cooperació per seguir endavant.

Quins són els principals pilars de l'acord?

1. Un Acord de Lliure Comerç: una nova associació econòmica i social amb el Regne Unit

L'acord inclou no només el comerç de béns i serveis, sinó també una àmplia gamma d'altres àrees d'interès de la UE, com ara la inversió, la competència, les ajudes estatals, la transparència fiscal, el transport aeri i per carretera, l'energia i la sostenibilitat, la pesca, la protecció de dades, i coordinació de la seguretat social.

Preveu la inexistència d'aranzels ni quotes sobre totes les mercaderies que compleixin les normes d'origen adequades.

Al quedar fora de la unió duanera i el mercat únic, el Regne Unit esdevé un tercer país, i s'estableixen controls fronterers al tràfic de mercaderies.

2. Una nova associació per a la seguretat dels nostres ciutadans

L'acord de comerç i cooperació estableix un nou marc per a l'aplicació de la llei i la cooperació judicial en matèria de dret civil i penal.

Reconeix la necessitat d'una forta cooperació entre la policia nacional i les autoritats judicials, en particular per combatre i perseguir la delinqüència i el terrorisme transfronterers. Construeix noves capacitats operatives, tenint en compte que el Regne Unit, com a membre no comunitari fora de l'espai Schengen, no compartirà instal·lacions per a la seguretat com feia fins ara.

La cooperació en matèria de seguretat es pot suspendre en cas que el Regne Unit infringeixi el seu compromís de seguir adherint-se a la Convenció Europea de Drets Humans i la seva aplicació nacional.

3. Un acord horitzontal sobre governança: un marc que supera la prova del temps

Un capítol dedicat a la governança proporcionarà claredat sobre com s'operarà i es controlarà l'acord, amb la finalitat de donar la màxima seguretat jurídica a les empreses, consumidors i ciutadans. També establirà un Consell d'Associació Mixta, que assegurarà que l'Acord s'apliqui i s'interpreti adequadament i on s'hi debatran totes les qüestions en derivin.

DUANES

Tot i el principi d'acord entre la Unió Europea i el Regne Unit, aquest ha passat a ser un país tercer i ha quedat fora de la unió duanera i del mercat únic. Per aquesta raó, el tràfic de mercaderies queda sotmès a controls fronterers tant en origen com en destí.

Aquest fet pot comportar un augment de costos a l'hora d'exportar determinats productes, atès que les operacions d'importació o exportació poden veure's subjectes a certes formalitats duaneres, com ara l'obtenció de noves llicències, autoritzacions o notificacions atorgades per part d'autoritats nacionals competents. A més, els controls duaners també poden ocasionar retards a causa de les inspeccions de les mercaderies, un augment de les tarifes de transport i la impossibilitat de complir terminis de producció o lliurament pactats.

Les empreses que vulguin exportar al Regne Unit s'han d'informar sobre la documentació a tenir preparada perquè no els aturin les mercaderies a la frontera. Alguns exemples de temes imprescindibles que les empreses han de tenir en compte són:

- EORI
- Documentació general d'exportació (DUA d'exportació, Factura, Packing List, etc.)

Quan es començaran a desplegar els controls sanitaris i fitosanitaris sobre les mercaderies comercialitzades entre el Regne Unit i la UE?

- Per a Importacions del Regne Unit

A partir d'l'1 de gener de 2021 la importació de productes agroalimentaris (animals, plantes, productes d'origen animal, pinsos...) del Regne Unit està sotmesa als mateixos requisits i controls sanitaris i fitosanitaris que per a la importació de qualsevol tercer país.

- Per a Exportacions al Regne Unit

Diversos nous controls sanitaris i fitosanitaris s'apliquen a les mercaderies exportades a partir de l'1 de gener de 2021.

Categories:

- Els subproductes animals no destinats al consum humà (ABP) es classifiquen com a risc alt o baix risc. Els requisits d'importació d'ABP d'alt risc s'apliquen a partir del gener de 2021.
- Els nous requisits d'importació de productes d'origen animal (POAO) no s'aplicaran fins a l'abril de 2021. Tot i això, els requisits d'importació de POAO en virtut de mesures de salvaguarda s'aplicaran a partir del gener de 2021.
- Els nous requisits d'importació d'ABP de baix risc no s'aplicaran fins al juliol de 2021.

Implicació del Brèxit sobre normes d'Origen

Els productes provinents del Regne Unit han perdut la característica d'originaris de la UE en el marc d'un règim comercial preferencial amb un tercer país. Això implica que l'empresa catalana que es proveeixi de productes del Regne Unit, els incorpori a la seva producció i posteriorment els vulgui vendre a un tercer país, pot veure com el seu producte final deixa de ser considerat 'producte de la UE'. Els productes d'origen del Regne Unit no es podran beneficiar dels tractats de lliure comerç que la UE hagi firmat amb països tercers (com ara Japó, Turquia...).

Logística

És important tenir present que l'empresa (habitualment a través del seu transitari o agent duaner) haurà de gestionar els 'despatxos duaners' per tal de comerciar amb el Regne Unit. Així doncs, serà vital tenir en compte la incorporació d'aquests nous processos i costos derivats per a les operacions destinades al mercat britànic.

D'altra banda, amb el Brèxit, les mercaderies poden estar subjectes a controls de qualitat, sanitaris i fitosanitaris, la qual cosa podria comportar retards en les entregues i un increment en els costos duaners i administratius. És important preveure aquest retards, especialment per a aquelles empreses compromeses i amb clàusules contractuals de Just in Time. Es recomana valorar l'opció de contractar serveis de centres d'emmagatzematge ubicats al Regne Unit o a països propers per tal de poder realitzar les entregues de manera més àgil en els temps programats, així com verificar amb l'operador logístic corresponent les mesures de simplificació de processos disponibles aplicades per les duanes d'ambdós territoris.

Marc normatiu

El Regne Unit recupera la seva autonomia reguladora, per la qual cosa és d'esperar que amb el temps es produeixi una gradual divergència normativa. Aquest fet podrà requerir adaptar els productes, etiquetes o realitzar noves proves de verificació. Les empreses hauran de conèixer amb anterioritat la legislació que apliqui a la UE i el Regne Unit per adaptar el seu producte convenientment i sotmetre'l a les corresponents proves d'avaluació de conformitat que prevegi cada reglamentació tècnica. Així doncs, és recomanable posar-se en contacte amb les autoritats espanyoles per conèixer els requisits de cada sector i producte.

L'acord evitarà barreres tècniques innecessàries al comerç, per exemple, proporcionant l'auto declaració del compliment normatiu de productes de baix risc i facilitats per a altres productes específics d'interès mutu, com ara automoció, vi, productes orgànics, productes farmacèutics i productes químics.

Tot i això, tots els productes del Regne Unit que entrin a la UE hauran de complir els alts estàndards normatius de la UE, inclosos els de seguretat alimentària (per exemple, els estàndards sanitaris i fitosanitaris) i la seguretat dels productes. Per la seva banda, el Regne Unit podrà introduir modificacions o requisits addicionals a les exigències de la UE, i fins i tot introduir restriccions o prohibicions en certs productes. Per tant, serà necessari revisar les actualitzacions del govern britànic en referència al diferents sectors i productes.

Mobilitat de treballadors

Com pot afectar el Brèxit en el desplaçament temporal dels meus treballadors al Regne Unit?

S'han establert arranjaments per facilitar viatges de negocis a curt termini i trasllats temporals d'empleats altament qualificats. Els proveïdors de serveis de la UE que vulguin oferir serveis al Regne Unit no seran tractats de manera menys favorable que els operadors britànics a les àrees cobertes per l'acord, sempre que compleixin les normes del Regne Unit. Tot i així, aquesta àrea de l'acord encara s'està desenvolupant.

Fiscalitat

Amb el Brèxit, el Regne Unit ha deixat de ser un país intracomunitari i es comencen a aplicar les normes de l'IVA relatives a països tercers immediatament després de l'1 de gener de 2021. Les transaccions amb el Regne Unit es consideraran extracomunitàries, la qual cosa implica que ja no s'haurà de presentar el model 349 (obligatori en les transaccions intracomunitàries). El model per a vendes extracomunitàries és el 303.

Les factures emeses al Regne Unit continuen exemptes d'IVA (sempre que s'aporti la declaració duanera corresponent).

Les empreses que no hagin exportat mai a països tercers, hauran d'obtenir el número d'identificació fiscal EORI (Economic Operator Registration Identification) per tal de poder continuar exportant al Regne Unit, ja que es realitzaran activitats duaneres. L'EORI és vàlid i únic per a tota la UE. L'organisme que emet l'EORI és Hisenda.

Els importadors britànics importador britànic hauran de disposar d'un EORI, és a dir, d'un número d'identificació fiscal, per tal de poder comerciar amb vosaltres, ja que les transaccions seran considerades extracomunitàries i hauran de passar controls duaners.

El govern britànic permet ajornar la comptabilització de l'IVA en les operacions d'importació, tant per productes procedents de països de la UE, com de tercers països (en comptes d'haver d'avançar el cost de l'IVA en el moment de fer el despatx duaner).

Així doncs, els importadors britànics tenen la possibilitat d'abonar aquest costos en les seves declaracions fiscals periòdiques, beneficiant el seu flux de caixa. Addicionalment, certes mercaderies podrien estar subjectes a altres impostos especials.

L'Agència Tributària disposa a la seva pàgina web d'un apartat amb informació sobre el Brexit i el seu impacte en les formalitats duaneres i fiscals.

Marc Legal

L'acord inclou compromisos de propietat intel·lectual (IP) que ofereixen alts estàndards de protecció i compliment dels drets de propietat intel·lectual. Aquests inclouen drets d'IP registrats, com ara patents, marques comercials i dissenys, i drets no registrats, com ara drets d'autor, secrets comercials i dissenys no registrats.

L'acord inclou mecanismes de cooperació i intercanvi d'informació sobre qüestions d'IP d'interès mutu. L'acord també manté la flexibilitat reguladora de cada part, cosa que permet al Regne Unit desenvolupar un sistema de propietat intel·lectual d'acord amb les seves prioritats nacionals.

Font: Acció

